

ROBERTO PEDRINI

Nato a Milano il 24 Novembre 1957

55054 Massarosa-Quiesa (Lucca)

Stato Civile Divorziato (prole un figlio maschio)

Iscrizione Enasarco Num. 7893600

Iscrizione CCIA Num. 1290415

Partita IVA cessata

Autovettura di proprietà

RIEPILOGO COMPETENZE LAVORATIVE:

1979-1987 A.E.P.I. PIZZAMATIC: Agente di commercio in seguito con funzioni ispettive di vendita su tutto il territorio nazionale. Esperienze professionali in ambito fieristico-promozionale, ordini diretti presso GD GDO.

1988-1991 BRAUN ITALIA: Agente esclusivo Milano, Bergamo, Brescia, Cremona, Pavia. Dal 1990 coordinatore risorse umane, sempre raggiunto budget assegnato sia personale che di squadra.

1992-1995 MAXMAYER DUCO: Capo area Lombardia, coordinatore risorse umane. Relatore corsi di vendita, premi di squadra sempre raggiunti.

1995-1998 EISE SERVIZI AZIENDALI: Scuola di vendita, consulente nazionale con ottimi risultati e fatturati elevati. Coordinatore forza vendita Milano, Lodi, Cremona e Pavia.

1999-2001 ALBACOM ITALIA TELEFONIA: Ispettore di vendita sede Milano, apertura agenzie telefoniche in Lombardia, sempre raggiunto premi assegnati e budget di vendita.

2001-2005 EXON GROUP AGENZIA TIM: Direttore commerciale presso la più quotata agenzia TIM della Lombardia, coordinatore e istruttore risorse umane sempre raggiunto budget assegnato.

2005-2008 F.P. AGENZIA VODAFONE: Gestione totale agenzia Vodafone sede Milano, coordinatore, istruttore di vendita, gestione telemarketing locale. Riconoscimenti ufficiali sede Vodafone Italia.

2008-2014 TELECOM ITALIA SEDE: Coordinatore risorse umane con funzioni ispettive,

consulenza clienti TOP, funzioni affiancamento e insegnamento professione consulente. Target e budget rispettati sia personali che di squadra.

2014-2017 AZIENDA IN PROPRIO TELEFONIA ENERGIA E GAS: Residente in Toscana, Coordinatore rete vendita con mandati in esclusiva di tutti gli operatori telefonici fissa e mobile, energia e gas. Zone lavorative Versilia, Lucca e Pisa con relative province. Selezionatore Forza Vendita sia B2B che B2C. Ottimi risultati, sviluppo clientela, traguardi su risorse umane rispettati.

2017-2018 REMAX IMMOBILIARE: Assistente alla formazione consulenti, scuola di vendita, esperienza formativa lavorativa settore merceologico.

2018-Oggi MILLENNIALS COMPANY: Manager Versilia, Lucca, Pisa e province, formatore aziendale, relatore scuola di vendita per insegnamento professione mondo business.

ISTRUZIONE E HOBBY

Diploma di ragioneria indirizzo commerciale. Vari attestati corsi di vendita decennali improntati sullo sviluppo e la crescita costante nel mondo del lavoro e i suoi cambiamenti a oggi. Attualmente continuo a seguire corsi e scuole di vendita per aggiornamenti costanti nel business. Studioso del gioco del calcio, ho svolto a livello dilettantistico giovanile la carriera di allenatore per più di dieci anni. Hobby musica generazionale rock, pop, cantautori.

ESPERIENZA E CONSIDERAZIONI FINALI

Qualifica commerciale settore vendite da oltre 30 anni, ho raggiunto una maturità lavorativa che mi ha portato ad essere un "insegnante" delle risorse umane. Buoni risultati, clienti soddisfatti del mio servizio aziendale anche e soprattutto in post-vendita. Clienti sempre fidelizzati, attitudine e abitudine a lavorare in gruppo e per squadra. Premi significativi nel settore telefonia, premiato più volte come miglior consulente e miglior coordinatore nel periodo lavorativo azienda Telecom. Riconoscimenti e attestati aziendali anche in ambito relatore per corsi di vendita svolti.

Distinti saluti

Roberto Pedrini

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 Giugno 2003, num. 196 "codice in materia di protezione dei dati personali"